

Manager Ds. Sprzedaży Rozwiązań It Na Rynek Public

<http://https://grhpolska.recruitify.ai/job/1d375856-2282-44fa-8a52-9555ed1845a7?sourceId=798>

Jeśli: praca Managera ds. sprzedaży rozwiązań IT to dla Ciebie nie tylko obowiązek, ale i pasja Posiadasz doświadczenie w sprzedaży rozwiązań IT na rynku publicznym Bardzo dobrze znasz ustawę: Prawo Zamówień Publicznych

Dla naszego klienta, polskiej firmy z branży IT poszukujemy: Managera ds. sprzedaży rozwiązań IT na rynek publiczny Miejsce pracy: Praca zdalna + wyjazdy do klientów na terenie całej Polski lub samego województwa, w którym mieszkasz Zakres obowiązków: • Pozyskiwanie nowych klientów w rynku publicznym • Badanie i kreowanie potrzeb u klientów z szczególnym uwzględnieniem sprzedaży własnych produktów IT • Prowadzenie spotkań, prezentacji, dialogów technicznych i negocjacji • Przygotowywanie ofert przetargowych zgodnie z wymogami Ustawy o Prawie Zamówień Publicznych Warunki pracy: • Umowa B2B • Wynagrodzenie podstawowe zależne od posiadanego doświadczenia (jeśli jesteś dobry w tym co robisz, firma Ci zaoferuje odpowiednio dopasowaną podstawę:)) • System premiowy uzależniony od realizacji założonego budżetu • Praca w firmie bez korporacyjnych nawyków ze stałą kadrą pracowniczą cechującą się propracowniczym podejściem • Niezbędne wsparcie z innych działów: Telemarketing, Dział Wsparcia sprzedaży (pomoc w dokumentach sprzedażowych), Dział Zamówień Centralnych (wsparcie przy zamówieniach), Dział Projektowy (Wsparcie Analityków oraz Business Development Managerów) • Pełen sprzęt niezbędny do pracy: samochód służbowy, telefon, laptop • Multisport oraz Ubezpieczenie grupowe z możliwością ubezpieczenia członków rodziny • Opieka medyczna z PZU • Premie świąteczne oraz wczasy pod gruszą • Coroczne imprezy integracyjne • A dodatkowo w dniu swoich urodzin, otrzymujesz wolne! Zależy nam na Managerze ds. sprzedaży który: • Posiada doświadczenie w sprzedaży rozwiązań IT na rynku publicznym • Bardzo dobrze zna ustawę: Prawo Zamówień Publicznych • Nie ma problemów z prowadzeniem rozmów, a w szczególności konsultacji i dialogów technicznych z klientem • Posiada czynne prawo jazdy kat.B
MASZ PYTANIA? ZADZWOŃ: 780 026 201

Date utworzenia: 08-03-2023